

DEEP DIVE*

20. - 22. Juli 2026 | 09:30 (08:30 Uhr 2./3. Tag) – 16:30 Uhr (3. Tag ca. 15:30 Uhr)

Praxiswissen operative Stromwirtschaft für Auszubildende und Quereinsteiger

Die Geschäftsprozesse in der Stromversorgung sind in den vergangenen Jahren immer umfangreicher und komplexer geworden. In diesem 3-tägigen Webinar erhalten Sie einen tiefen Einblick in alle wesentlichen operativen Tätigkeiten eines Stromversorgers im Netz (Schwerpunkt), im Vertrieb sowie dem Messstellenbetrieb. Es werden die Zusammenhänge und Prozesse der gesamten Wertschöpfungskette erläutert.

Ihr Nutzen

Dieses Webinar fördert das grundlegende Verständnis für die operativen stromwirtschaftlichen Aufgaben eines Elektrizitätsversorgungsunternehmens. Es erhöht die Identifizierung von neuen Mitarbeiter*innen mit den Unternehmenszielen. Die Wertschöpfungskette sowie die in der täglichen Arbeit häufig verwendeten Begriffe und Zusammenhänge im Netz (Schwerpunkt), Vertrieb und intelligenten Messstellenbetrieb werden aus operativer Sicht erläutert. Konkrete Beispiele und „Breaking News“ veranschaulichen die abstrakten Prozesse im Unternehmen. Die Teilnehmenden bearbeiten Übungsaufgaben aus dem Praxisalltag zu den jeweiligen Sachgebieten.

Aufgrund der begrenzten Teilnehmerzahl von 20 Personen bietet sich viel Raum für individuelle Fragen, Diskussionen, individuellen Austausch und Praxisbeispiele. Die Teilnehmenden erhalten eine Bescheinigung über die Webinarteilnahme.

Inhalt

Teil 1: Grundwissen

- „Breaking News“ aus der Stromwirtschaft
- Wichtige Begriffe und Einheiten der Stromwirtschaft, Marktrollen
- Das vertikal integrierte Stromversorgungsunternehmen Netzbetrieb, Vertrieb, moderne Messeinrichtungen und intelligente Messsysteme, dezentrale Erzeugung Energiemarktkommunikation: EDIFACT und AS4Marktkommunikation
- Überblick zu Umlage- und Abrechnungsmechanismen zwischen ÜNB, VNB, Vertrieben und Sonstigen
- Grundsätze der Entflechtung
- Lastganggemessene und nicht lastganggemessene Kunden
- Kundenidentifikation: Von der Zählpunktbezeichnung zur Markt- und Messlokation
- Funktionsprinzip Wärmepumpe
- Vermarktungsformen Einspeisung

Teil 2: Das Netz einschließlich Messstellenbetrieb für konventionelle Messeinrichtungen

- Aufgaben von Netz- und Messstellenbetrieb
- Technikerkurs: Wie kommt der Strom in die Steckdose?
- Grundversorger im Netzgebiet
- Kurzüberblick Anreizregulierung
- Zähler und Zählwerke
- Direktmessung und Wandlermessung
- Standard-Messkonzepte
- Standard-Lastprofile
- Netzentgelte und Netzentgeltpreisblatt
- Netz-Abrechnung/Erzeuger-Abrechnung (EEG/KWKG)
- Zählerfernauslesung
- Energiemengenbilanzierung „MaBiS“

Fortsetzung auf Seite 2

Technische Voraussetzung

Das Webinar wird durchgeführt über „Microsoft Teams“. Für die Einwahl zum Webinar erhalten Sie einen Link. Nutzen Sie bitte bevorzugt die Teams-App, insbesondere falls Sie keinen Google-Chrome- bzw. Microsoft-Edge-Browser verwenden. Verwenden Sie nicht den Firefox-Browser. Für gesprochene Beiträge benötigen Sie ein Mikro. Die Einwahl über Telefon ist aber ebenfalls möglich.

Preise und Anmeldung

1230,-- Euro zzgl. MwSt. für VBEW/BDEW Mitglieder,
1710,-- Euro zzgl. MwSt. für Nichtmitglieder.

Anmeldung bitte bis spätestens 13.07.2026. Den Link zum Webinar erhalten Sie eine Woche vor der Veranstaltung. Die Stornobedingungen finden Sie im Anmeldeformular auf unserer Homepage.

Zielgruppe

Diese praxisorientiert aufgebaute Fortbildung richtet sich an Quereinsteigende aus den kaufmännischen und administrativen Abteilungen aus kleinen und mittleren Stromversorgungsunternehmen ohne energiewirtschaftliche Vor- und Ausbildung und an Auszubildende (ab dem 2. Ausbildungsjahr).

Kontakt

Kathrin Knogler
Leiterin Veranstaltungen
Tel. 089 38 01 82-65
Mail vbew-gmbh@vbew.de

- Mehr- und Mindermengenabrechnung
- Umgang mit steuerbaren Verbrauchseinrichtungen

Teil 3: Vertrieb

- Aufgaben
- Grund- und Ersatzversorgung
- Preise und Preisblätter
- Stromkennzeichnung und Energiemix
- Die Vertriebsabrechnung
Gängige Vertriebsstarifmodelle, Zahlungsrhythmusmodelle, Bsp. Lastprofil-Vertriebsabrechnung, Bsp. RLM-Vertriebsabrechnung
- Statistiken und Kennzahlen-Monitoring im Vertrieb
- Die Vertriebspreiskalkulation und Beschaffung

Teil 4: Messstellenbetrieb mit modernen Messeinrichtungen und intelligenten Messsystemen

- Unterscheidung moderne Messeinrichtungen (mME) und intelligente Messsysteme (iMSys)
- Rolloutplan-Vorgaben: Nach dem novellierten MsbG
- Preisblatt Messstellenbetrieb
- Anfrageprozess zur Ermittlung des Rechnungsempfängers
- Abrechnung des Messstellenbetriebs von mME und iMSys
- Ausblick im Bereich intelligenter Messstellenbetrieb

Beantwortung von Fragen aus dem Chat

Dozent

Wirtsch.-Ing. Robert Schweiger

Der Dozent verfügt über langjährige Erfahrung in allen wesentlichen operativen stromwirtschaftlichen Bereichen eines integrierten Stromversorgungsunternehmens.

Nutzen Sie die Gelegenheit zum intensiven Erfahrungsaustausch mit dem Dozenten und den Kolleg*innen.

Ablauf

Technikcheck und Begrüßung	ab 09:00 Uhr (1. Tag) (ab 08:00 2./3. Tag)
Beginn	09:30 Uhr (1. Tag) (8:30 Uhr (2./3. Tag)
Pause	11:00 - 11:15 Uhr (1. Tag) 10:30 - 11:00 Uhr (2./3. Tag)
Mittagspause	12:30 - 13:30 Uhr
Pause	14:45 - 15:00 Uhr (1./2. Tag)
Ende	gegen 16:30 Uhr gegen 15:30 Uhr (3. Tag Ende)