



VBEW-Webinar am 10. November 2022, 09:30 bis 15:00 Uhr
Hohe Energiepreise – Neue Chancen für Energieversorger

Ziel/Zielgruppe des Webinars

Die zunächst noch als vorübergehend angesehenen Energiepreisschwankungen manifestieren sich angesichts der neuen geopolitischen Lage auf hohem Niveau. Für immer mehr Marktakteure ist zudem der zügige Ausbau der Erneuerbaren Energien eine Frage der nationalen und europäischen Sicherheit, deren Beantwortung keinen weiteren Aufschub duldet. Neben der geopolitischen und klimapolitischen Notwendigkeit ist ein neues Argument ins Bewusstsein getreten: Projekte, die sich bisher auch mit Förderung kaum gerechnet haben, werden nun wirtschaftlich sehr attraktiv. Wie können also insbesondere vor Ort tätige Energieversorger diese Situation nutzen, um neue, nachhaltige Geschäftsmodelle zu entwickeln? Warum geht der nachhaltige Wandel immer noch so schleppend voran? Wie können Sie in Ihrem Unternehmen dazu beitragen, erfolgreiche Projekte zu initiieren?

Das Online-Training gibt einen Überblick über die aktuelle Marktlage und Entwicklungsfaktoren. Gründe für den aktuellen Investitionsstau und die immer noch zurückhaltende Realisierung von Erzeugungsanlagen für Erneuerbare Energien werden erläutert. Praktische Anregungen für neue Produkte und Hilfen für den Vertrieb in den verschiedenen Kundengruppen runden das Seminar ab.

Diese Fortbildung richtet sich an Energievertriebe, Strategieabteilungen und Organisationseinheiten, die für die Öffentlichkeitsarbeit und das Marketing im Unternehmen zuständig sind. Das Webinar ist sowohl für erfahrene Kräfte als auch für Quereinsteiger aus anderen Branchen geeignet, die sich mit den neuen Rahmenbedingungen vertraut machen wollen. Grobe energiewirtschaftliche Vorkenntnisse sind hilfreich, aber nicht zwingend erforderlich.

Inhalte des Webinars

Einführung: Die Energiewende ist kein Marketing-Gag mehr!

Energiemarkt und aktuelle Lage

- Welche Bedeutung haben die aktuellen politischen Entwicklungen?
- Wie kann eine mittelfristige Preisentwicklung aussehen?
- Die besondere Rolle der lokalen Energieversorgungsunternehmen (EVU) im aktuellen Versorgungsgefüge
- Sanierungsstau und EE-Ausbauhemmnisse – warum ist bisher zu wenig passiert?
- Muss die klassische Wirtschaftlichkeitsberechnung neu bewertet werden?

Die große Chance der lokalen Energieversorger

- Die Bedeutung der lokalen EVU als Impulsgeber in der Energieversorgung
- Sie sind der Platzhirsch – Lassen Sie sich nicht von anderen überholen
- Aktuelle Förderlandschaft im Bereich Effizienz und Erneuerbare Energien
- Wie EVU privates Kapital mobilisieren und zum Projektinitiator werden können
- Erfahrungsberichte – und was ich mir als Kunde von meinem Energieversorger wünschen würde
- Produkt- und Projektideen für Ihr Unternehmen
- Was anders werden muss, um gerade jetzt glaubwürdig zu sein

Fortsetzung Webinarbeschreibung:**Wo es oft hakt und welche Chancen Sie bei den Kunden als Beschäftigter in einem EVU haben**

- Als Kunde alleingelassen – das Dilemma der „Nicht-Experten“ mit gutem Willen
- Der Energieversorger vor Ort, kompetent in allen Energiefragen?!
- Wie Sie Ihren Kunden Wege aus der Kostenfalle zeigen können
- Ehrlich währt am längsten – was auf die Kunden zukommt und wie sie reagieren sollten
- Argumente für notwendige Diskussionen im Unternehmen statt jeden Tag nur „Business as usual“

Zusammenfassung, Ausblick**Beantwortung von Fragen aus dem Chat****Technische Voraussetzungen**

Das Webinar erfolgt über „Microsoft Teams“. Für die Einwahl zum Webinar erhalten Sie einen Link. Nutzen Sie bitte bevorzugt die Teams-App, insbesondere falls Sie keinen Google-Chrome- bzw. Microsoft-Edge-Browser verwenden. Verwenden Sie nicht den Firefox-Browser. Für gesprochene Beiträge benötigen Sie ein Mikro. Die Einwahl über Telefon ist aber ebenfalls möglich.

Methoden und Voraussetzungen

Die einzelnen Webinarinhalte werden möglichst praxisnah dargestellt. Die Seminarteilnehmer sind eingeladen, ihre in dieser Materie bereits gesammelten Erfahrungen – falls vorhanden – mit in die Diskussion aktiv einzubringen. Der so erzielte Erfahrungsaustausch hilft bei der versierten Argumentation im nächsten Kundengespräch.

Referent

Christoph Langel, CL Beratung, Köln

Der Referent verfügt über langjährige Praxiserfahrung in der Beratung von Versorgungsunternehmen. Er ist gefragter Ansprechpartner zu den Themen des Seminars in der Energiebranche und hat bereits mit großem Erfolg für den VBEW vorgetragen.

Nutzen Sie die Gelegenheit zum intensiven Erfahrungsaustausch mit dem Referenten und den Kolleg*innen.

Webinarablauf

| | |
|---------------|---|
| Beginn: | 09:30 Uhr (Technikcheck und Begrüßung ab 09:00 Uhr) |
| Pausen: | ca. 10:30 – 10:45 Uhr, ca. 14:15 – 14:30 Uhr |
| Mittagspause: | ca. 12:30 – 13.30 Uhr |
| Ende: | gegen 15:00 Uhr |

Preis und Anmeldung

Der Teilnahmebetrag für diese Veranstaltung beträgt 300,-- Euro zzgl. MwSt.

Ihre Anmeldung erbitten wir bis spätestens 03.11.2022. Die Anmeldebestätigung mit dem Link zum Webinar erhalten Sie eine Woche vor der Veranstaltung. Die Stornobedingungen entnehmen Sie bitte dem Anmeldeformular auf unserer Homepage.